

Số: 356 /TGD-NS

Hà Nội, ngày 22 tháng 5 năm 2026

**BÁO CÁO VÀ ĐÁNH GIÁ CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC
VỀ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2025**

I/ Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2025:

Năm 2025, Công ty cổ phần Tập đoàn Vinacontrol (Tập đoàn) vượt mốc doanh thu 1.000 tỷ đồng, đạt 1.070 tỷ đồng, tăng 30,45% so với cùng kỳ năm trước. Tổng lợi nhuận sau thuế hợp nhất đạt 83,17 tỷ đồng, bằng 228,80% so với năm 2024 (theo số liệu Báo cáo tài chính hợp nhất đã kiểm toán năm 2025).

**Các chỉ tiêu kết quả kinh doanh của Vinacontrol
trên Báo cáo tài chính hợp nhất đã kiểm toán năm 2025**

STT	Chỉ tiêu	2025 (đồng) Đã kiểm toán	2024 (đồng) Đã kiểm toán	2025/2024 (%)
1.	Tổng giá trị tài sản	526.365.388.404	404.684.504.478	130,07%
2.	Doanh thu thuần về cung cấp dịch vụ (hợp nhất)	1.070.298.728.872	820.483.069.668	130,45%
3.	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh (hợp nhất)	105.306.082.960	46.571.955.388	226,11%
4.	Lợi nhuận khác	(710.198.167)	(604.610.027)	
5.	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế (hợp nhất)	104.595.884.793	45.967.345.361	227,54%
6.	Lợi nhuận sau thuế (hợp nhất)	83.172.768.022	36.352.326.990	228,80%

Trong đó, tình hình hoạt động kinh doanh của các Đơn vị cụ thể như sau:

- Công ty TNHH Giám định Vinacontrol Thành phố Hồ Chí Minh năm 2025 đạt doanh thu 426,53 tỷ đồng, bằng 123% so với cùng kỳ năm trước, đóng góp gần 40% tổng doanh thu toàn Tập đoàn. So với năm 2024, doanh thu từ nhóm Dây chuyền sản xuất, Máy móc thiết bị tăng trưởng mạnh 37,4%; Điều thô tiếp tục là một trong những mặt hàng chiếm tỷ trọng lớn, với mức tăng trưởng 28,8%; đặc biệt dịch vụ Kiểm nghiệm sào riêng xuất khẩu mang lại doanh thu gần 80 tỷ đồng, đóng góp tích cực vào kết quả tăng trưởng của Công ty.

- Đứng đầu về tỷ lệ tăng trưởng là Vinacontrol Hà Nội với doanh thu đạt 90,36 tỷ đồng, bằng 137,1% so với năm 2024. Năm 2025, Vincontrol Hà Nội tập trung khai thác

các loại hình dịch vụ mới, có tiềm năng cao như: Giám định máy móc thiết bị, dây chuyền công nghệ cao trong các dự án đầu tư (QĐ29), Kiểm định thiết bị y tế, Kiểm kê khí nhà kính... trong đó nhóm Dây chuyền sản xuất, Máy móc thiết bị của Đơn vị đạt 22 tỷ đồng, bằng 208% so với năm 2024.

- Cơ cấu mặt hàng của *Vinacontrol Hải Phòng* rất đa dạng, tuy nhiên Đơn vị tập trung vào khai thác hiệu quả nhóm mặt hàng/dịch vụ phục vụ Quản lý Nhà nước như: Máy móc thiết bị, phế liệu, phân bón, sắt thép và LPG... Năm 2025, nhóm dịch vụ chứng nhận và kiểm tra Nhà nước đóng góp 48,96% trên tổng doanh thu Đơn vị, trong đó Phế liệu tiếp tục giữ vai trò mũi nhọn, đạt tốc độ tăng trưởng tích cực và tính ổn định cao. Doanh thu năm 2025 của *Vinacontrol Hải Phòng* đạt 114,33 tỷ đồng, bằng 118,6% so với cùng kỳ năm trước.

- Năm 2025, *Vinacontrol Quảng Ninh* thực hiện tái cơ cấu tổ chức theo phương án đã được Hội đồng Quản trị phê duyệt. Đơn vị đã thực hiện quản lý nhân sự hiệu quả, đảm bảo nhân lực tham gia các dự án đấu thầu, chi phí thuê nhân lực/doanh thu giảm 0,41% so với năm 2024. Các gói thầu giám định Than cho nhà máy nhiệt điện tiếp tục chiếm tỷ trọng lớn trong cơ cấu doanh thu của Đơn vị, đạt 34,73 tỷ đồng trên tổng doanh thu 81,29 tỷ đồng. Bên cạnh mặt hàng Dăm gỗ có sự sụt giảm do nguồn nguyên liệu và tính cạnh tranh (đạt 20,84 tỷ đồng, bằng 83,8% năm 2024), nhóm các mặt hàng có sự tăng trưởng rõ rệt so với năm 2024 (đạt 145,5%) là Thạch cao, Clinker, Xi măng và Quặng các loại.

- Dăm gỗ tiếp tục là mặt hàng chủ lực của *Vinacontrol Đà Nẵng*, chiếm hơn 70% tổng doanh thu với thị phần giám định ngày càng được mở rộng. Một số khách hàng chủ chốt của Chi nhánh có sản lượng mua rất tốt như Liansheng, Primewood, Homewealth và các khách hàng truyền thống, ổn định từ thị trường Nhật Bản như OCM, Itochu... Đặc biệt trong năm 2025, Ban Lãnh đạo Đơn vị cũng đã tiếp xúc và thành công khai thác được dịch vụ giám định một số tàu dăm gỗ bán cho Chenming, một khách hàng đã nhiều năm không sử dụng dịch vụ của *Vinacontrol*. Dịch vụ cung cấp thuốc và vật tư, thiết bị khử trùng cũng như rải baking soda khử mùi cho các tàu dăm gỗ cũng tăng mạnh trong năm, đạt 28 tỷ đồng. Doanh thu năm 2025 của *Vinacontrol Đà Nẵng* đạt 154,9 tỷ đồng, bằng 111,2% so với năm 2024.

- Hai công ty con là *Công ty CP Chứng nhận và Kiểm định Vinacontrol* và *Công ty CP Tư vấn và Thẩm định môi trường Vinacontrol* đạt mức doanh thu tích cực trong năm 2025, lần lượt là 124,32 và 8,74 tỷ đồng, đóng góp 12,39% trên tổng doanh thu toàn Tập đoàn.

II/ Công tác quản lý, điều hành năm 2025:

1. Bộ máy tổ chức, nhân sự:

- Thoái toàn bộ cổ phần tương đương 35% vốn điều lệ tại Công ty CP Thẩm định giá *Vinacontrol*.

- Kiện toàn các tài liệu tổ chức đáp ứng Hệ thống quản lý chất lượng ISO/IEC 17029, ISO 14064 và 14065.

- Sắp xếp lại bộ máy tổ chức của *Vinacontrol Quảng Ninh*.

- Tập trung hoàn thiện đội ngũ nhân sự phù hợp đáp ứng các dịch vụ mới đang

triển khai (kiểm kê KNK, kiểm toán năng lượng...)

- Kiện toàn công tác quản trị nhân sự và đảm bảo tính pháp lý cao theo các quy định/HDCV sửa đổi/ban hành mới (Bổ nhiệm cán bộ; Quản lý GDV; Tuyển dụng và ký HĐLĐ; Thi chức danh, tìm kiếm và lựa chọn, giữ các nhân sự chủ chốt/nhân sự kỹ thuật cao) nhằm đảm bảo sự thống nhất và đồng bộ trong toàn ngành.

2. Phát triển thị trường:

- Thị trường trong nước:

+ Hoạt động marketing tiếp tục được quan tâm, đầu tư mạnh theo định hướng phát triển đa kênh, đa nền tảng, lấy lợi ích của khách hàng làm trung tâm. Các chuyên gia Vinacontrol tham gia chia sẻ, tư vấn, giải đáp chuyên môn trên các trang tin và diễn đàn uy tín như Heritage, Vietnam Investment Review, Vietnamnet, Hội thảo đào tạo về Tiêu chuẩn xanh EU và thị trường carbon, Hội nghị quốc tế ngành Điều Việt Nam... qua đó khẳng định vị thế của Tập đoàn trong các lĩnh vực.

Tăng cường mở rộng quan hệ với các cơ quan quản lý, hiệp hội và đối tác để nâng cao khả năng tiếp cận thông tin về xu hướng tiêu chuẩn kỹ thuật và nhu cầu thị trường. Tổng lượng khách hàng phục vụ toàn Tập đoàn trong năm 2025 tăng 9,25% so với cùng kỳ năm trước.

+ Hoạt động đấu thầu tiếp tục là kênh quan trọng để mở rộng thị trường, tạo nguồn doanh thu ổn định và khẳng định uy tín, năng lực của Tập đoàn. Trong năm 2025, Vinacontrol đã tham gia 183 gói thầu, chào hàng và chào giá dịch vụ, trong đó 143 gói trúng thầu, với tổng trị giá 83,9 tỷ đồng, bằng 111% so với năm 2024.

- Tại thị trường quốc tế, Tập đoàn xúc tiến hợp tác với nhiều đối tác mới tại các quốc gia Trung Quốc, Hàn Quốc, Anh và Mỹ... mở ra cơ hội phát triển dịch vụ thử nghiệm, chứng nhận, tư vấn, thẩm định và đánh giá trong các lĩnh vực như quản lý năng lượng, chuỗi cung ứng thực phẩm, khí nhà kính và phát triển bền vững.

Các hoạt động hợp tác quốc tế không chỉ góp phần nâng cao năng lực chuyên môn và tiếp cận công nghệ mới, mà còn tạo nền tảng để Vinacontrol từng bước mở rộng hoạt động ra các thị trường ngoài lãnh thổ Việt Nam trung và dài hạn.

3. Công tác kỹ thuật nghiệp vụ và phát triển dịch vụ mới:

- Duy trì các quyết định chỉ định của cơ quan Quản lý Nhà nước đối với tổ chức đánh giá sự phù hợp.

- Chuẩn hóa công tác kỹ thuật và nghiệp vụ: Rà soát, cập nhật và thống nhất hệ thống các quy trình, hướng dẫn kỹ thuật và biểu mẫu nghiệp vụ, đảm bảo áp dụng đồng bộ tại các Đơn vị thành viên.

- Xây dựng tổ chức thẩm tra, thẩm định khí nhà kính theo ISO/IEC 17029, ISO 17064 và 14065, mô hình tổ chức Ban tư vấn dịch vụ môi trường (Thực hiện đánh giá công nhận lần đầu).

- Định hướng phát triển dịch vụ kỹ thuật mới, đặc biệt là các lĩnh vực liên quan đến môi trường, khí nhà kính, ESG, CBAM và đánh giá sự phù hợp theo chuẩn mực quốc tế.

4. Nâng cao năng lực, mở rộng thị trường dịch vụ thử nghiệm:

Năm 2025, Vinacontrol đã có sự quan tâm đầu tư mạnh mẽ đối với các dự án đầu tư máy móc thiết bị nhằm tăng cường hàm lượng kỹ thuật công nghệ trong dịch vụ. Trong đó, các phòng thí nghiệm không chỉ được quan tâm thúc đẩy đầu tư củng cố năng lực và chất lượng dịch vụ mà còn khởi động nhiều dự án hợp tác tìm kiếm nguồn lực từ bên ngoài.

Đặc biệt, trong năm 2025, hoạt động kiểm nghiệm sâu riêng xuất khẩu đã mang lại doanh thu đột biến cho Vinacontrol với hơn 145 tỷ đồng, trong đó doanh thu của Trung tâm PT&TN1 và Trung tâm PT&TN2 lần lượt là 65 tỷ đồng và 80 tỷ đồng. Trong bối cảnh số lượng phòng thử nghiệm được Tổng cục Hải quan Trung Quốc công nhận đối với các chỉ tiêu Cadimi và Vàng O còn hạn chế, việc Vinacontrol được công nhận năng lực thử nghiệm các chỉ tiêu này đã tạo ra lợi thế quan trọng trong cung cấp dịch vụ đối với hàng hóa xuất khẩu sang thị trường Trung Quốc.

5. Hoạt động đầu tư phát triển:

Tất cả các khoản đầu tư, mua sắm tài sản và thiết bị thử nghiệm của Vinacontrol đều được thực hiện đúng theo các Quy chế của Hội đồng quản trị và quy định của Điều lệ Công ty. Năm 2025, Vinacontrol đã đầu tư mua sắm máy móc thiết bị phục vụ công tác phân tích thử nghiệm hơn 16 tỷ đồng bằng vốn tự có, cụ thể như sau:

Văn phòng Tập đoàn:	3,53 tỷ đồng
Vinacontrol Hà Nội:	0,49 tỷ đồng
Vinacontrol Hải Phòng:	0,18 tỷ đồng
Vinacontrol Quảng Ninh:	5,23 tỷ đồng
Vinacontrol Đà Nẵng:	0,78 tỷ đồng
Vinacontrol Tp. Hồ Chí Minh:	3,60 tỷ đồng
Công ty CP Chứng nhận và Kiểm định Vinacontrol:	2,26 tỷ đồng

IV/ Kế hoạch và phương hướng hoạt động năm 2026:

Năm 2026, Vinacontrol tập trung vào xây dựng và thực hiện các nhiệm vụ sau:

1. Công tác thị trường:

Năm 2026 là năm bản lề để tái cấu trúc công tác thị trường của Vinacontrol, với định hướng phát triển thị trường theo chiều sâu và hiệu quả. Bên cạnh việc liên tục củng cố, cải tiến các hoạt động đang triển khai và có hiệu quả tốt, Vinacontrol tập trung vào 03 trụ cột chiến lược để tạo động lực phát triển mới, nâng cao năng lực nội tại và gia tăng hiệu quả vận hành toàn hệ thống. Cụ thể là: Số hóa toàn diện, Chuyển đổi xanh và Tối ưu hiệu suất. Để hiện thực hóa định hướng trên, trong năm 2026, Vinacontrol đề ra các giải pháp, nhiệm vụ cụ thể:

- Tăng cường chăm sóc khách hàng hiện hữu, khách hàng lớn và chiến lược; đồng thời phát triển khách hàng mới thông qua hệ sinh thái đối tác, đấu thầu và các hoạt động phát triển thị trường;

- Nâng cao hiệu quả hoạt động đấu thầu, tập trung vào các dự án quy mô lớn, trọng

điểm và có tính ổn định dài hạn;

- Tổ chức lại danh mục dịch vụ hiện có và mới thành các gói giải pháp tổng thể có lộ trình và cho từng ngành hàng, lĩnh vực của khách hàng;

- Tiếp tục đầu tư vào công tác nghiên cứu, phát triển dịch vụ mới xoay quanh các chủ đề về Khí nhà kính (GHG); Phát triển bền vững (ESG); Logistics và quản lý chuỗi cung ứng (LSCM); Quản lý năng lượng, nông sản xanh...

- Thúc đẩy hợp tác quốc tế theo hướng linh hoạt (liên doanh, liên kết, M&A, white-label), từng bước mở rộng thị trường nước ngoài;

- Đẩy mạnh Chuyển đổi số toàn diện dòng chảy Marketing - Kinh doanh - Chăm sóc khách hàng; lấy khách hàng làm trung tâm, ứng dụng AI và dữ liệu lớn để nâng cao trải nghiệm khách hàng, tối ưu hiệu quả kinh doanh và doanh thu, củng cố lợi thế cạnh tranh dài hạn.

2. Công tác kỹ thuật nghiệp vụ và quản lý hệ thống các phòng thử nghiệm:

- Kỹ thuật nghiệp vụ:

- + Duy trì, cải tiến hệ thống quản lý chất lượng, đảm bảo đáp ứng các yêu cầu của các tiêu chuẩn HTCL tương ứng; Tuân thủ và hướng dẫn thực hiện theo các quy trình quản lý, các quy trình/phương pháp và các văn bản pháp quy của cơ quan quản lý Nhà nước.

- + Phối hợp với các Đơn vị nghiên cứu, phát triển các dịch vụ mới.

- Quản lý hệ thống các phòng thử nghiệm:

- + Tiếp tục tập trung đầu tư/mở rộng cơ sở vật chất và năng lực thiết bị phân tích thử nghiệm tại các Đơn vị, đặc biệt ưu tiên đầu tư tại 02 Trung tâm phân tích thử nghiệm khu vực phía Bắc và phía Nam để hỗ trợ cho hoạt động chung.

3. Quản trị, nhân sự:

- Tập trung hoàn thiện đội ngũ nhân sự ở 05 mảng dịch vụ: Nhân sự đáp ứng Nghị định 107 về hoạt động giám định; Nhân sự đáp ứng Nghị định Quy định chi tiết một số điều và biện pháp thi hành Luật tiêu chuẩn và quy chuẩn kỹ thuật (đang dự thảo); Nhân sự Kiểm tra Nhà nước; Nhân sự dịch vụ mới và Nhân sự chủ chốt tham gia công tác thầu.

- Xây dựng chính sách đãi ngộ cho đội ngũ nhân sự chất lượng cao và nhân sự phục vụ các Dự án/Hợp đồng trọng điểm/quy mô lớn.

- Tăng cường rà soát và kiện toàn hệ thống quản trị nhân sự nội bộ nhằm đảm bảo tính pháp lý và hiệu quả, tính đồng bộ và thống nhất để sẵn sàng cho việc áp dụng chuyển đổi số.

4. Công tác tài chính, kế toán:

Liên tục cập nhật các nghiệp vụ kinh tế phát sinh kịp thời, chính xác; lập các báo cáo tài chính định kỳ và theo yêu cầu của cổ đông và Hội đồng quản trị. Ngoài ra, năm 2026, công tác tài chính, kế toán cần thực hiện những nhiệm vụ sau:

- Hỗ trợ kiểm soát công tác tài chính của các Đơn vị và công ty con kịp thời, sát sao.

- Định kỳ đánh giá tài chính doanh nghiệp tại các Đơn vị trực thuộc.

- Tăng cường rà soát, kiểm tra công nợ tại các Đơn vị và toàn Tập đoàn.

5. Công tác đầu tư, phát triển:

- Ưu tiên đầu tư có trọng tâm, trọng điểm, tập trung vào các dự án nâng cao năng lực giám định, thử nghiệm, đáp ứng yêu cầu của các cơ quan quản lý Nhà nước.

- Chuẩn hóa quy trình lập, thẩm định và phê duyệt dự án đầu tư, đảm bảo bám sát nhu cầu thực tế.

- Tăng cường phối hợp, giám sát và kiểm soát rủi ro trong quá trình triển khai đầu tư, đảm bảo tiến độ, tuân thủ quy định và sử dụng hiệu quả các nguồn vốn.

- Hoàn thiện cơ chế theo dõi và đánh giá hiệu quả sau đầu tư, các Đơn vị lập báo cáo định kỳ về hiệu suất khai thác, hiệu quả kinh tế và chất lượng dịch vụ của các dự án đã triển khai.



TỔNG GIÁM ĐỐC

Mai Tiến Dũng

